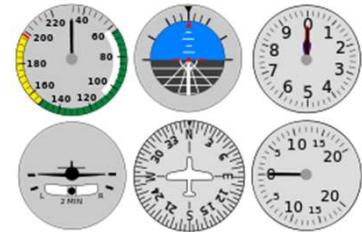


CHALLENGE

TOP GUN

MISSION AVB





ENVOYER LE PLUS DE CONTACTS/ADHERENTS AYANT UN BIEN A VENDRE
ACCOMPAGNER ET SUIVRE LA DEMARCHE AFIN D'AUGMENTER LE TAUX DE TRANSFORMATION
SAISIR SOUS HORIZON

Durée de vol	10 semaines
Catapultage prévu le (début)	3 avril 2023
Date d'apportage prévu le (fin)	15 juin 2023 pour les CONTACTS ENVOYES et jusqu'au 17 juillet 00h pour les MANDATS SIGNES
Zone de survol	Métropole + DOM
Participant	Tous les conseillers ventes + toutes les agences
Cible	Tous prescripteurs signataires d'une convention <u>d'Aide à la Vente d'un Bien</u> dont signature nationale I@D
Nombre d'insignes & Gains pour les Pilotes (nombre de gagnants CC)	Jusqu'à 45 Insignes (45 cc peuvent gagner) sur une base de 15 conseillers par région Gain = Points PROMOSTIM pour les 10 premières places de chaque équipe + des cadeaux de la 11 ^e à la 15 ^e place
Nombre d'insigne & Gains pour les Agences	Jusqu'à 3 insignes soit un total de 13 500 points répartis inégalement sur 3 performances distincts. Les points gagnés seront intégrés au budget agence.



EQUIPES

CO-PILOTES



LES D.A

« Vos co-pilotes respectifs vous accompagneront durant tout le vol afin de décrocher l'insigne convoitée »

EQUIPES PILOTES

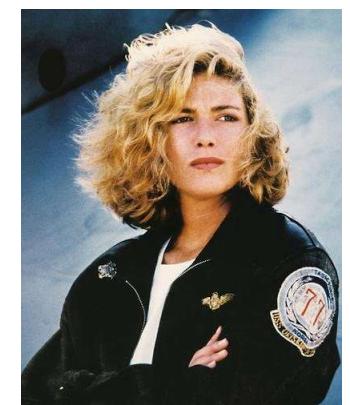


LES CONSEILLERS

« Vous serez les meilleurs des meilleurs et seuls qualifiés pour couvrir la mission et décrocher les insignes »

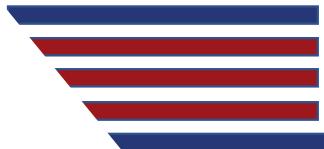


INSTRUCTRICES

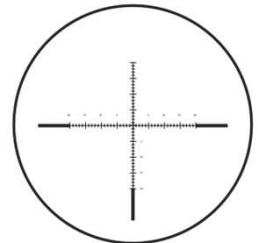


Les directrices de région

« Les instructrices étudieront vos stratégies de vols, analyseront vos points forts afin d'améliorer vos performances »



MISSIONS



COMPOSITION DES EQUIPES PILOTES

Tous les conseillers du réseau terrain attachés à chaque région. Soit 3 équipes au total : Nord, Est & Ouest

VOTRE MISSION

Adresser le maximum de contacts AVB auprès de vos partenaires Prescripteurs et tenter de qualifier et suivre au mieux (l@d ou autre partenaire sous convention)

POUR REMPORTER LA MISSION

Les 10 premiers conseillers de chaque équipes, soit 30 gagnants au total qui auront cumulé le plus de Miles dans leur équipe respective à la fin du challenge. **Pour participer il faudra au préalable avoir obtenu l'autorisation de décoller avec 50 MILES minimum.**

Pour rappel

1 CONTACT ENVOYÉ	= 10 MILES > un contact ayant un bien à vendre envoyé au partenaire & saisie sous HORIZON
1 MANDAT SIGNE	= 40 MILES > Votre partenaire a contractualisé la mise en vente du bien avec votre contact/adhérent envoyé
SOIT AU TOTAL : CONTACT + MANDAT	= 50 MILES (cumule des 2)



#AUTORISATION DE DECOLLER
= **50 MILES MINIMUM**

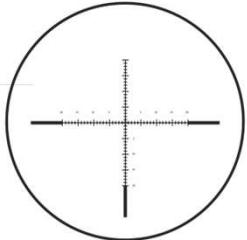




GAINS PILOTES



Classement en nombre de MILES par région	Equipe MAVERICK Tous les CC OUEST (en points PROMOSTIM)	Equipe VIPER Tous les CC EST (en points PROMOSTIM)	Equipe ICEMAN Tous les CC NORD (en points PROMOSTIM)
1er	7500	7500	7500
2e	3000	3000	3000
3e	3000	3000	3000
4e	2500	2500	2500
5e	2500	2500	2500
6e	1500	1500	1500
7e	1500	1500	1500
8e	1500	1500	1500
9e	1500	1500	1500
10e	1500	1500	1500
11e	CADEAUX		
12e			
13e			
14e			
15e			



3 Gagnants

Maximum

- ▶ Les points PROMOSTIM seront intégrés au budget agence pour l'organisation d'un évènement d'équipe
- ▶ Une seule et même agence peut remporter les 3 gains

7500

Points PROMOSTIM

Meilleure agence
TOP GUN
« Mandat de vente
signés »

3000

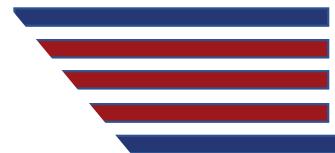
Points PROMOSTIM

Meilleure agence
TOP GUN
« Miles générés »

3000

Points PROMOSTIM

Meilleure agence
TOP GUN
« Saisie HORIZON »



Plan de vol

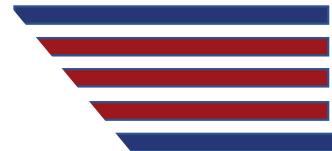


	PILOTES (CC)	AGENCES CSF
Autorisation de décoller (Eligibilité)	Minimum 50 MILES Soit 5 CONTACTS ENVOYES <u>OU</u> soit 1 CONTACT ENVOYE + 1 MANDAT SIGNE	Non concernées
Pour gagner	Cumuler le + de MILES*	1/ Cumuler les Mandats signés 2/ Cumuler les Miles 3/ Saisir sous HORIZON et Propertips
Gains	<i>1^{er} = 7500 Points Promostim 2^e+3^e=3000 Points Promostim 4^e + 5^e = 2500 Points Promostim Du 6^e au 10^e =1500 Points Promostim Du 11^e au 15^e = CADEAUX</i>	Meilleure agence TOP GUN Mandats signés = 7500 Points Promostim Meilleure agence TOP GUN MILES générés = 3000 Points Promostim Meilleure agence TOP GUN Saisie HORIZON = 3000 Points Promostim

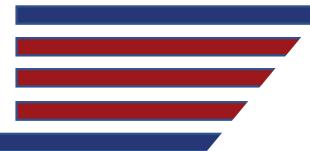
POUR CUMULER DES MILES*

1 CONTACT ENVOYE	= 10 MILES > 1 contact ayant un bien à vendre envoyé au partenaire
1 MANDAT SIGNE	= 40 MILES > Votre partenaire a contractualisé la mise en vente du bien avec notre contact/adhérent envoyé
1 AVB	= 1 CONTACT ENVOYE + 1 MANDAT SIGNE soit = 50 MILES au total





RESULTATS



- Résultats annoncés le **17 juillet 2023**
- Suivi des résultats hebdomadaire sur la page dédiée du BLOG : [Lien ICI](#). Ce lien sera également accessible sur la page d'accueil du Blog et envoyé chaque mardi à 14h par l'équipe marketing parmi les articles de la semaine.

GAINS INHERENTS A VOTRE PARTICIPATION :

Via votre adhérent => Financement immobilier, RAC, PP, Reco

Via votre partenaire => Augmentation du flux indication d'affaires

3-2-1 décollez !!





Bonne chance à tous



ANNEXES





REGLEMENT

ELIGIBILITE

- ▶ Tous les conseillers réseaux et agences (DOM inclus)
- ▶ Être en poste, en contrat CDI toute la durée du Challenge et jusqu'à la remise des gains
- ▶ N'avoir aucune procédure engagée avec la structure
- ▶ Un conseiller doit avoir comptabilisé au moins 50 MILES qu'importe la composition pour pouvoir entrer dans le Challenge avec compatibilisation des points.
- ▶ En cas de départ d'un collaborateur durant le challenge, les points se verront attribué)

COMPTABILISATION

- ▶ En cas d'égalité, c'est le nombre de mandat signé qui départagera les lauréats. En cas de double égalité un regard sur la production globale HORS CHALLENGE sur le Mandat de vente sera observé et d'autres critères pourront être pris en compte
- ▶ Les opportunités Mandat de vente devront être créées sous Horizon. C'est la date d'enregistrement qui sera prise en compte et qui devra correspondre à la période du Challenge. Pour les CONTACTS ENVOYES entre le 3/04 et le 15/06, pour les MANDATS SIGNES entre le 3/04 et le 17/07
- ▶ Pour comptabiliser un MANDAT SIGNE : Ils devront être renseignés sur « Propertips » (ancien NOSREZOS) pour le partenaire I@D. Pour tout autre partenaire sous Mandat actif, la copie de la première page du Mandat de vente sera demandée et indispensable pour récompenser les gagnants. **ATTENTION :** La date de CONTACT ENVOYE sera regardé pour tous Mandat signé. Autrement dit, l'apport d'affaires devra avoir lieu pendant le Challenge.
- ▶ Les opportunités apportées par le réseau TVT ne seront pas comptabilisées dans le Challenge

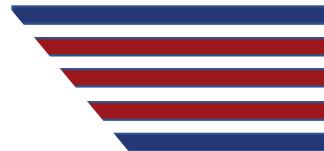


REMISE DES GAINS

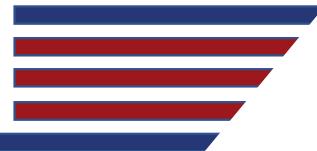
- ▶ La remise des gains interviendra au maximum 1 mois après l'annonce des résultats.
- ▶ Les gains perçus seront sous forme de points PROMOSTIM avec la conversion suivante : 10 points PROMOSTIM = 1€
- ▶ Le gain maximum étant de 7500 points et le gain minimum de 1500 points pour les conseillers
- ▶ Le gain maximum étant de 7500 points et le gain minimum de 3000 points pour les agences

ABUS

- ▶ Des contrôles permanents seront réalisés par votre directeur d'agence ainsi que le Pôle Prescription
- ▶ Tout abus quel qu'il soit ayant pour volonté de tronquer les résultats provoquera l'élimination instantanée du collaborateur concerné



FAQ



QUESTIONS/REONSES.